

BID INKASSO

Risiko- und Forderungsmanagement

„Fairplay mit Nachdruck“ macht Inkasso erfolgreich

BID Unternehmensgruppe bewegt mehr Schuldner zur Zahlung

COBURG – Wer vor allem vom Geschäft mit den Konsumenten lebt und ein hohes Aufkommen an Rechnungsadressaten hat, kommt künftig angesichts rund 106000 Verbraucherinsolvenzen im Jahr 2007 noch schneller an seine Grenzen. Umso wichtiger ist es, den Kapitalfluss am Laufen und die Außenstände im Griff zu haben.

Damit das gelingt, stellt die Coburger BID Unternehmensgruppe ein Komplettsystem im Risiko- und Forderungsmanagement zur Verfügung – mit Wirtschaftsauskünften und Bonitätsprüfungen von Unternehmen und Privatpersonen sowie klassischem und papierlo-



sem Inkasso, weltweit, individuell und online. „Alle Bausteine sind passgenau aufeinander abgestimmt“, sagt Firmengründer Heinz Bittermann, der über ein Firmenkonglomerat mit über 130 Mitarbeitern und Büros mit über 2000 Quadratmetern Grundfläche wacht.

„Unser Erfolg basiert auf Fairplay mit Nachdruck“, erklärt Bittermann. Die geschulten BID-Mitarbeiter suchen dabei das Gespräch mit den Schuldnern, konstruktiv, auf einer Ebene und ohne Vorwürfe. „Viele Schuldner sind erfahren im Umgang mit Gläubigern, da kommen Sie mit Druck allein manchmal nicht sehr weit“, begründet der BID-Chef. Stattdessen setzen die Inkassoprofis von BID auf das interaktive Erarbeiten von Lösungswegen. „Das meinen wir mit Fairplay“, so Heinz Bittermann. Ohne Nachdruck geht es freilich nicht. Wer nicht kooperieren will, dem wird mit der ganzen Erfahrung aus Millionen eingezogener Forderungen und einem entsprechend ausgefeilten, rechtsstaatlichen Instrumentarium zu Leibe gerückt.

Weil immer mehr Schuldner in einer globalisierten Welt keine Grenzen mehr kennen, kümmert sich Profaktura Auslandsinkasso, ei-



ne hundertprozentige BID-Tochter, ausschließlich um den weltweiten Einzug von Forderungen, mit einem Korrespondentennetz rund um den Globus. Ein weltweites Netzwerk lokaler Partner ermöglicht ein Eingreifen direkt vor Ort und schon im Vorfeld eine genaue Einschätzung der Situation. Falls erforderlich, folgt die Vertretung bei Gerichtsverfahren vor Ort.

Wer vor einem Geschäft auf Nummer Sicher gehen will, kann sich mit Wirtschaftsinformationen aus dem Fundus der BID Gruppe Sicherheit verschaffen und viel Ärger ersparen: Über den Verbundpartner Bürgel durchleuchtet die BID Gruppe für ihre Kunden deren mögliche Geschäftspartner und damit spätere Schuldner – mit genauen Daten über 3,6 Millionen Unternehmen und mehr als 39 Millionen Privatpersonen. Der Spartenspezialist Excon Collection Services, übernommen im Frühjahr 2006, rundet das Komplettsystem der BID Unternehmensgruppe ab.